



Onur GÖNEN

Merhaba, ben Onur GÖNEN. Albaraka Türk Katılım Bankası A.Ş. 'de Yönetici ve Tüzel Bankacılık G.M.Y Asistanı olarak görev yapıyorum.

AKÜ-UTF (2009-2014) mezunuyum. Bu bölümü seçmemdeki en büyük amaç dış ticarete olan merakım idi. Bununla beraber yanılmıyorsam o yıllarda devlet üniversitesi olarak sadece okulumuzda (Akü) mevcuttu. Dolayısı ile tereddüt etmeden tercih ettim diyebilirim. Gelinek noktada kariyerimi gözden geçirdiğimde de iyi ki bu bölümü tercih etmişim diyorum.

Şöyle ki; Üniversite mezuniyeti sonrasında neredeyse hemen askere gittim ve sonrasında döner dönmez okuduğum bölümün kazanımlarıyla özel bir şirkette ithalat-ihracat asistanı olarak göreve başladım. Tabiri caizse askerlik sonrası 2 hafta içinde iş buldum. Hali hazırda ilk bulduğum iş yerinde çalışırken Albaraka Türk'ten yine alanımızla alakalı bir şubede çalışmam için teklif aldım ve o zaman ki şartlarda bankacılık her ne kadar aklımda olmasa da kurumsal bir çatı olması hususunun da etkisiyle kabul ettim. 10 yıllık Albaraka hikayem de böylece başlamış oldu.

Uluslararası Ticaret ve Finansman Bölümü, üniversiteye girdiğim yıllarda, ilk başlarda belirttiğim gibi sayılı yerlerde olması ve spesifik dersleri de içine alması sebebi ile iş hayatında direkt olarak kullanabileceğiniz bilgileri de yansıtmaktaydı. Basitçe örneklendirecek olur isek dış ticaret teslim şekilleri ile alakalı ders bile iş hayatında bu alanda bilinmesi gereken konulardandır. Yine İngilizce derslerimizde bireysel olarak hazırladığımız proje sunumlarını tahtada tek başımıza sunmamız da iş hayatı ile birebir uyuşan noktalardan oldu.

Kazanımlar demişken, üniversitemizin sağladığı ve 2012 yılında Almanya'da Erasmus yapan bir arkadaşınız olarak Erasmus imkanını zirveye koymak isterim. Üniversitemizin bu imkanı gerek yeni yerler ve yeni kültürler ile bakış açısı kazanmanın yanı sıra iş hayatına atılma aşamasında hep bir adım öne taşıdı beni.

Öne taşıma kısmını şöyle açmak isterim; İlk iş deneyimimde tabi ki Erasmus'un kattığı İngilizce pratiği ile beraber uluslararası ticareti öğrenme isteğim etkili oldu, bununla beraber ilk iş deneyimim beni şu anda yer aldığım konumun ilk adımına taşıdı. Şubede göstermiş olduğum öğrenme ve öğrendiklerimi uygulama aşamasında hep daha çok dış ticaret tarafıyla ilgilenme durumum biraz daha genelde uzak görülen alanda fark oluşturdu diyebilirim. Ve, bu öyle bir durum ki, Şube sonrası Genel Md. Tarafına geçmiş olsam da bu sefer de bu taraftan işlemlerin fiyatlanması ve yürütülmesi kısmında geçmişim ve okulumuzun kattıkları bana destek olmakta. Yani dış ticarete ait bilgilerimi bu pozisyonumda da aktif kullanıyorum.

Sonuç olarak, fırsatım olan her durumda öğrenci arkadaşlarıma imkan varsa Erasmus yapmadan mezun olmamalarını mümkünse 1 yıl kalmalarını (*çünkü iş hayatında İngilizce neredeyse her adımda karşımıza çıkmakta*) bir de direkt olarak iş hayatında fiili olarak işlerine yarayacak programlar (örn; Excel ise her şeyi ile bu Excel'i) bilmelerini öneririm. Belki hepimiz derslerimize geçelim, mezun olalım diye baktık ama iş hayatı, dersleri geçelim, günü atlatalım kısmından çok daha ötesi. Fiili olarak bir şeyler yapmanız beklenmekte, fark oluşturmanız beklenmekte. Bu minvalde de kendilerine ayırt edici özellikler edinmelerini tavsiye edebilirim.